

LA BUSINESS INTELLIGENCE IN STUDIO VALORIZZA I SERVIZI AI CLIENTI E MIGLIORA L'ORGANIZZAZIONE

INVITO AL CONVEGNO

UDINE
giovedì 9 novembre 2023

(Orario 09:30-12:30)

Evento gratuito, organizzato da



Ordine dei Dottori Commercialisti
e degli Esperti Contabili di Udine



PRESENTAZIONE

Il mondo si muove velocemente. Fino a non molto tempo fa conoscere le tabelle pivot in Excel permetteva di differenziarsi dalla concorrenza: oggi non è più così e le tabelle pivot sono entrate a far parte integrante delle conoscenze di base. Con la stessa velocità sono nate ed affermate nuove tecnologie che facilitano la gestione e l'analisi dei dati a beneficio del processo decisionale. È qui che entra in scena PowerBI: la sua facilità d'uso, la potenza di calcolo e la grande flessibilità la rendono uno strumento indispensabile anche nelle mani del commercialista nel tenere sotto controllo l'andamento dello studio professionale e nell'ideare e proporre servizi innovativi ai propri clienti.

Che tu voglia accrescere le tue competenze o che tu debba partire da zero, questo è il corso giusto dal quale partire: supportati da numerosi casi pratici, ed esempi concreti legati alla tua professione, ti spiegheremo i fondamentali di Power BI e ti metteremo nelle condizioni di impostare le tue analisi partendo da dati più o meno strutturati.

Ma ricorda: questo non è uno dei tanti corsi noiosi. Vogliamo semplificare concetti complessi e farti muovere i primi passi in soli 10 minuti.

Partner dell'evento



UDINE

INFORMAZIONI

L'evento è gratuito e ha la durata di 3 ore. La frequentazione consente ai partecipanti di maturare 2 CFP (B.1.1) e 1 CFP (B.2.2.) a fronte di ogni ora di partecipazione.

LUOGO DELL'EVENTO

Sala Convegni Hotel Là di Moret - Via Tricesimo, 276 - 33100 Udine

PROGRAMMA

9.00 **Caffè di benvenuto**

9.30 **Saluti e apertura lavori**

Introduzione

Panoramica del corso: cos'è powerBI e powerBI Vs XLS

Powerbi per la verifica degli andamenti dello studio professionale e per fornire nuovi servizi ai clienti

- La verifica degli andamenti dello Studio professionale: andamento dei Ricavi e del fatturato, margine per attività e per cliente;
- Nuovi servizi per i clienti di Studio: analisi delle Vendite e della marginalità; Indici e KPI;

Prepara l'analisi

- Carica i dati e crea un data model
- Rappresenta i dati
- I filtri

Crea il tuo primo report

- Cos'è un report
- Espandere i dettagli o raggruppare le gerarchie

Colore e stile: personalizza il report con template pronti all'uso

- Temi, grafici ed oggetti visuali

Pubblica il report

- Pubblicare e consultare il report: Power BI service
- Report per dispositivi mobile
- Come aggiornare i dati

Casi pratici

- Tenere sotto controllo l'andamento dello studio professionale
- Nuovi servizi per i clienti di Studio

12.30 **Conclusioni**

Relatori

Andrea Matheoud

Dal 2018 in Strike Data Intelligence gestisce progetti di analisi dati partendo dalle persone e trasformando matematica e statistica in indicatori di business.

Giuseppe Seminara

Dottore Commercialista - Revisore Contabile, da oltre vent'anni opera nell'ambito del controllo di gestione ed analisi dei costi per le PMI.

Olindo Giamberardini

Responsabile Marketing di Prodotto. Dopo un'esperienza iniziale in Studio, da quasi 30 anni si occupa di soluzioni software per Studi Professionali.

ISCRIZIONE

[Link iscrizione](#)