SAF
SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE
DELLE TRE VENEZIE

WeSAF
ALUMNI

CORSO

English Communication for Accountants & Financial Experts

Online WEBINAR

12 LEZIONI
di 1,5 h per un TOTALE DI 18 ORE

1° edizione B1 Level dal 9 marzo al 6 luglio 2022
2° edizione A2 Level dal 4 aprile al 26 settembre 2022

- Corso progettato specificatamente per il Commercialista da SAF con il supporto di MPEC My Personal English Coach, scuola specializzata nell'insegnamento della lingua inglese
- Il metodo è basato sulla conversazione per acquisire maggiore sicurezza e proprietà di linguaggio nelle situazioni tipiche della professione
- E' riservato agli Alumni SAF
- Medesimo programma declinato su due livelli di conoscenza di base della lingua
- Formula serale ore 18.15 / 19.45

ALUMNI

SAF
SCUOLE DI ALTA FORMAZIONE
CNDCEC

METODOLOGIA DIDATTICA

Il corso è specificatamente progettato da SAF con MPEC My Personal English Coach per offrire l'opportunità agli Alumni SAF di "allenarsi" nell'utilizzo della lingua inglese su situazioni tipiche della professione, favorendo lo sviluppo delle conoscenze linguistiche.

Questo corso si articola in **tre macro-temi (modules)** che comprendono più **lezioni** della durata **di 1,5h ciascuna** per un totale di **18 ore complessive**.

REAL SITUATION

Per ogni lezione le attività sono organizzate su **argomenti specifici** scelti tra le situazioni che il Commercialista affronta nella quotidianità.

L'obiettivo è migliorare la capacità di comunicare con sicurezza, affrontando anche le situazioni che presentano difficoltà con la giusta proprietà di linguaggio e con la terminologia più appropriata.

Verranno utilizzati **materiali reali** a supporto della didattica (video, testi, articoli, documenti di bilancio, etc.) in modo che l'inglese diventi naturalmente parte della routine senza particolari sforzi.

SPEAKING ENGLISH

Come in una vera gym, il trainer guiderà i partecipanti per abituarsi a **discutere del tema**, acquisire una **terminologia corretta, sostenere le proprie opinioni** ed argomentarle, **fare domande e dare suggerimenti**.

mpec my personal english coach

per

SAF SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE DELLE TRE VENEZIE

SAF Triveneta ha scelto la scuola MPEC **My Personal English Coach** come partner per il corso.

MPEC utilizza un **metodo innovativo di "Language Engagement"** basato sulle neuroscienze e sul coaching, ispirato alla PNL e alla psicologia comportamentale.

Grazie a questo metodo si potranno raggiungere **risultati in tempi molto brevi** in termini di capacità di esprimersi e comunicare fluentemente in lingua inglese.

PROGRAMMA

I contenuti e i temi sono i medesimi sia per l'edizione B1 Level sia per l'edizione A2 Level

Module 1 — 7.5 hours

Statement of Financial Position (The Balance Sheet) & Statement of Profit and Loss. Presenting in English.

We will concentrate on the main vocabulary related to The Balance Sheet and the P&L as well as focusing on Presenting in English. Other than some typical presentation techniques used to maintain the listeners' attention, in this module, we will learn about '***Text Organisation***': how to order what you want to say, and how to make it easy for the listener to follow using cohesive devices.

Lesson 1
Statement of Financial Position (The Balance sheet)

Lesson 2
Statement of Profit and Loss (P&L)

Lesson 3
Presenting The Balance sheet to the Board (part 1)

Lesson 4
Presenting The Balance sheet to the Board (part 2)

Lesson 5
Open debate

Module 2 — 6 hours

Mergers & Acquisitions. Negotiating in English.

We will see how to describe the difference between Merger and Acquisition as well as the terminology related to the most common transactions that fall under the M&A umbrella. We will also study linguistic concepts for negotiating in English such as the ***Hard No*** (Definite) and the ***Soft No*** (open to discussion) and the use of hypothetical language to gain leverage.

Lesson 6
The differences between a Merger and an Acquisition and how to explain them clearly

Lesson 7
Common transactions that fall under the M&A umbrella

Lesson 8
Negotiating a Merger (part 1)

Lesson 9
Negotiating a Merger (part 2)

Module 3 4,5 hours

Transfer Pricing. Taking part in important meetings in English.

In Module 3, we will review the language of Transfer Pricing, its objectives and the idea of every entity/division getting a Fair Share of the (net) Profits. In this module, we also aim to help professionals learn how to grade the ***communication of priority & importance*** using the correct vocabulary, expressions, tone of voice & body language / gestures. We need to be able to emphasise how important one point is in comparison with another.

Lesson 10
The language of Transfer pricing and how to explain it in English

Lesson 11
Press meeting "Your company's Transfer Pricing Strategy is really Tax Avoidance" – Holding a difficult meeting with the press to defend your Transfer Pricing Strategy

Lesson 12
Open Debate

CALENDARIO

A2 Level

aprile 2022
lunedì 4
lunedì 11

maggio 2022
lunedì 2
lunedì 16
lunedì 23

giugno 2022
lunedì 6
lunedì 13
lunedì 20

luglio 2022
lunedì 4
lunedì 11

settembre 2022
lunedì 12
lunedì 26

B1 Level

marzo 2022
mercoledì 9
mercoledì 16
mercoledì 23

aprile 2022
mercoledì 13
mercoledì 20

maggio 2022
mercoledì 4
mercoledì 11
mercoledì 18

giugno 2022
mercoledì 8
mercoledì 15
mercoledì 22

luglio 2022
mercoledì 6

Tutte le lezioni si terranno dalle ore 18.15 alle ore 19.45

INFORMAZIONI

Quota di partecipazione

La quota di iscrizione è pari a **€ 360 per la partecipazione a tutto il corso (12 lezioni per complessive 18 ore)**.
La fatturazione avverrà in esenzione ex art. 10 n. 20 DPR 633/72.

Iscrizioni

L'iscrizione è riservata agli Alumni SAF ed è previsto il numero chiuso.

- Per iscrizioni corso B1 Level **clicca qui**

- Per iscrizioni corso A2 Level **clicca qui**

Modalità di partecipazione

Le lezioni, data la metodologia didattica molto interattiva, verranno erogate esclusivamente in diretta e online.

Crediti formativi

L'iniziativa è in corso di accreditamento per la FPC dei dottori commercialisti ed esperti contabili.

Pre-requisiti

Livello B1
E' richiesta una conoscenza avanzata della lingua inglese, livello CEFR B1 (per maggiori info **clicca qui**)

Si richiede la capacità di interagire fluentemente con persone di madrelingua inglese e di conversare di argomenti legati alla quotidianità, oltre che essere in grado di leggere, comprendere e scrivere autonomamente testi su argomenti noti.

Livello A2
E' richiesta una conoscenza di base della lingua inglese, livello CEFR A2 (per maggiori info **clicca qui**)

Si richiede la capacità di comprendere i punti chiave di un discorso su argomenti legati alla quotidianità (lavoro, scuola, tempo libero) e di scrivere brevi testi semplici su temi conosciuti o di interesse personale, oltre alla capacità di esporre brevemente le proprie opinioni o dare semplici spiegazioni.

Test di valutazione
E' necessario effettuare un test di valutazione del livello di conoscenza della lingua inglese che permette di creare classi con un livello omogeneo di iscritti.

Dopo l'iscrizione, la Segreteria SAF invierà ad ogni iscritto le istruzioni per fare il test. Nel caso in cui l'esito del test non fosse in linea con l'edizione prenotata, la Segreteria proporrà l'edizione più in linea con il livello di conoscenza del partecipante.

SAF
SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE
DELLE TRE VENEZIE

WeSAF
ALUMNI

www.saftriveneta.org