



COME AUMENTARE L'APPEAL DELLO STUDIO PROFESSIONALE

Giovedì 27 maggio 2021 dalle ore 15:30 alle ore 17:15

Webinar gratuito online

"Ma sì, dai...in fin dei conti devono tenermi la contabilità!"

La questione è proprio questa: il divario tra ciò che noi siamo e come veniamo rappresentati nella mente dei clienti, per alcuni dei quali, "Un professionista vale l'altro".

Per fare la differenza è necessario, allora, proiettare un'immagine molto diversa rispetto al passato. In questo incontro vedremo come realizzare una proposta fuori dallo standard, per farsi desiderare, apprezzare e diventare un punto di riferimento per nuovi clienti.

► PROGRAMMA

- ✓ Un professionista NON vale un altro
- ✓ Cosa rende preferibile uno studio professionale
- ✓ Come differenziarsi a livello pratico

Relatori

Stefano Donati, Esperto Comunicazione e Marketing

► MATERIALE DIDATTICO

Per gli iscritti sarà inviato il materiale didattico via e-mail.

► CREDITI FORMATIVI

Incontro e-learning **valido ai fini dei crediti formativi** per ODCEC.

Codici tematiche consigliati:

Per ODCEC: B.2.5 (2 ore)

Per MEF: /

► MODALITA' DI ISCRIZIONE

Deve essere effettuata una prima iscrizione su FPC 2.0.

Qualche giorno prima della diretta verrà comunicato un link per completare l'iscrizione sulla piattaforma e-learning e ricevere in seguito il link al collegamento.