



BUSINESSCULT

## ESSERE POSITIVI E GESTIRE IL CAMBIAMENTO





**Mercoledì 21 ottobre 2020**  
**ore 10.30 / 12.30**

## **Ore 10.30 Inizio lavori**

---

**A cura di Filippo Zizzadoro**

### **LA DIMENSIONE ETICA DEL RUOLO**

- ☐ Essere chiamato a rispondere
- ☐ La responsabilità verso gli altri
- ☐ Libertà e responsabilità
- ☐ Coerenza tra ciò che si dice e ciò che si fa
- ☐ La coerenza come generatrice di fiducia

### **PROMUOVERE LA FELICITÀ**

- ☐ Disintossicarsi dalla negatività e dallo stress
- ☐ Riaddestrare la mente all'ottimismo
- ☐ Costruire una realtà più efficace
- ☐ Promuovere le connessioni e le relazioni
- ☐ Diffondere positività nel proprio network

### **IL COMMERCIALISTA COME GENERATORE DI ENTUSIASMO**

- ☐ Cos'è l'entusiasmo e cosa significa essere entusiasti
- ☐ Perché le persone entusiaste hanno una marcia in più
- ☐ Gestire l'entusiasmo attraverso il rispetto, l'esempio, la coerenza
- ☐ Ascolto, riscontro e partecipazione
- ☐ Il dialogo efficace genera entusiasmo

### **LA COMUNICAZIONE POSITIVA**

- ☐ L'ascolto empatico
- ☐ Comportamento e comunicazione
- ☐ La propagazione verso l'esterno
- ☐ Il sorriso nel cervello
- ☐ La Losada Line



**Mercoledì 21 ottobre 2020**  
**ore 10.30 / 12.30**

## **MOTIVARE AL MIGLIORAMENTO**

- Ambizione, motivazione e vocazione professionale
- Consapevolezza e responsabilità
- Il contratto psicologico
- L'Effetto Matteo: creare le condizioni per far emergere il talento
- Il vantaggio di poter allenare le proprie potenzialità

## **Ore 12.30 Conclusione lavori**

---

## **RELATORE**

### **Filippo Zizzadoro**

*Filippo Zizzadoro si occupa da più di 20 anni di formazione. Coach personale di manager di alto livello, politici, sportivi, imprenditori attraverso l'approccio assertivo sul potenziamento personale nell'ambito della leadership, della comunicazione, dell'assertività. Si distingue per la sua eccezionale comunicativa e per essere in grado di trasmettere una grande carica motivazionale, non solo dal vivo ma anche ai lettori dei numerosi libri di cui è autore. E' docente presso la Facoltà di Economia e Commercio del Piemonte Orientale in corsi Elective ed è spesso ospite di numerose trasmissioni radio e televisive su tematiche riguardanti la psicologia nel mondo del lavoro.*



**PROSSIMI  
SEMINARI:**

**SOCIETARIO**

**Giovedì 3 dicembre 2020**

**Formazione A Distanza – Diretta Webinar**

**LE CONSULENZE TECNICHE ASSEGNATE  
DAL GIUDICE**

**FISCALE**

**Giovedì 21 gennaio 2021**

**Verona**

**IL RUOLO DEL COMMERCIALISTA  
NEL TRANSFER PRICING**

**CREDITI :**

**2**

**CREDITI FORMATIVI MATURABILI FPC**

I crediti formativi sono validi ai fini della formazione professionale continua.

**IN COLLABORAZIONE CON:**



**Ordine dei Dottori Commercialisti  
e degli Esperti Contabili di Udine**



**ASSOCIAZIONE DEI DOTTORI COMMERCIALISTI  
E DEGLI ESPERTI CONTABILI DELLE TRE VENEZIE**

**SEGRETERIA ADCEC DELLE TRE VENEZIE**

Via Santuario, 41 - 35031 Abano Terme PD

Tel +39 0425 460090 int. 1

[segreteria@commercialistideltriveneto.org](mailto:segreteria@commercialistideltriveneto.org)

[www.commercialistideltriveneto.org](http://www.commercialistideltriveneto.org)