



SAF

SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE
DELLE TRE VENEZIE



CORSO DI ALTA FORMAZIONE

Valutazione d'azienda

FONDAMENTI TEORICI, BEST PRACTICE E PRINCIPI ITALIANI
DI VALUTAZIONE

AREA DI SPECIALIZZAZIONE

“Principi contabili e di valutazione”

Sede: MESTRE (VE)

Con il contributo scientifico di:



Università
Ca' Foscari
Venezia



UNIVERSITÀ
DEGLI STUDI
DI PADOVA

ASSIREVI

OIV

Organismo Italiano di Valutazione

www.saftriveneta.org

La Scuola di Alta Formazione del Triveneto

La **SAF Triveneta**, ente senza scopo di lucro, costituita il 20 ottobre 2015 e operativa dal gennaio 2016, è stata **riconosciuta dal CNDCEC** al fine di garantire un'offerta formativa adeguata sul territorio di competenza, quello delle regioni Friuli Venezia-Giulia, Trentino Alto-Adige e Veneto.

Il progetto coinvolge istituzionalmente tredici **Ordini dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili del Triveneto e le sette Università sul territorio**: Libera Università di Bolzano, Università Ca' Foscari di Venezia, Università degli Studi di Padova, Università degli Studi di Trento, Università degli Studi di Trieste, Università degli Studi di Verona, Università degli Studi di Udine.

Per la progettazione dei corsi è stato siglato un accordo di collaborazione con l'**Agenzia delle Entrate** e le sue direzioni territoriali e sono stati coinvolti nel coordinamento scientifico **ASSIREVI**, l'Associazione Italiana dei Revisori Contabili, **OIV**, l'Organismo Italiano di Valutazione, **OIC**, l'Organismo Italiano di Contabilità e l'**ABI**, Associazione Bancaria Italiana.

Per offrire ai Colleghi corsi in linea con le esigenze della professione, SAF Triveneta opera attraverso un **Comitato scientifico**, composto dai rappresentanti degli Ordini locali e dai delegati dai Rettori delle Università e un **direttore** con pluriennale esperienza nella formazione professionale. Inoltre il **Comitato esecutivo** e il **Collegio dei revisori** garantiscono che l'offerta diffusa sul territorio si caratterizzi per elevati standard qualitativi e costi contenuti. Per ogni corso è stato designato un **coordinamento scientifico disciplinare**, che sviluppa il programma in maniera organica e sceglie le metodologie didattiche, del quale fanno sempre parte anche Commercialisti delegati del Comitato scientifico della SAF, per assicurare che l'offerta didattica sia in linea con le esigenze del territorio.

La valutazione periodica e finale dei percorsi formativi consente di recepire gli input dei partecipanti in un processo di miglioramento continuo

I Corsi di Alta Formazione rispondono alla sfida della specializzazione che il mercato, ormai da tempo, ha lanciato ai professionisti. Si tratta di un impegno ambizioso per il quale il Consiglio Nazionale si è speso nella convinzione che questo rappresenti uno snodo strategico per il futuro dei dottori commercialisti.

In questo contesto la SAF Triveneta ha elaborato la propria offerta formativa partendo da una consolidata tradizione di esperienze condivise.

Attraverso il felice connubio tra Ordini e Università che hanno profonda conoscenza del territorio, e prestigiose istituzioni nazionali, sono state studiate proposte formative che si collocano all'intersezione tra la formazione professionale e quella scientifica, per coniugare la pratica operativa con il rigore dei contenuti.

Questa formula, originale e culturalmente ambiziosa, ha consentito di ottenere ottimi riscontri e creato opportunità professionali che trovano uno sbocco anche nei servizi dedicati alla community degli Alumni.

La condivisione di questa esperienza tra i partecipanti rappresenta un concreto punto di forza, un valore aggiunto dei corsi, che favoriscono lo sviluppo di competenze verticali e la creazione di reti professionali in grado di rispondere alle sfide di un mondo sempre più complesso.

Auguro quindi ai Colleghi di continuare a trovare nella SAF Triveneta una scuola dove, attraverso una didattica eccellente e un approccio pragmatico, possano acquisire nuove competenze, fare networking e crescere professionalmente.

Massimo Miani

Presidente CNDCEC



GLI ORGANI DELLA SAF

PRESIDENTE

Giovanni Borghini

COMITATO ESECUTIVO

Giovanni Borghini (VR)
Michela Colin (PN)
Guenther Ebnicher (BZ)
Federica Furlani (TS)
Claudio Zago (BZ)

COLLEGIO DEI REVISORI

Presidente
Pierluigi Riello (PD)

Gianluigi Degan (PN)
Eugenio Frau (BZ)
Simone Moro (PN)
Paolo Piaserico (VI)
Disma Pizzini (TN)

COMITATO SCIENTIFICO

Coordinatore
Federica Furlani

RAPPRESENTANTI NOMINATI DAGLI ORDINI

Nicola Agnoli (UD) – Barbara Borgato (RO) – Stefano Danieli (VR) – Davide David (GO)
Silvia Decarli (TN) – Federica Furlani (TS) – Andrea Martini (PN) – Andrea Onori (VI)
Silvia Rampazzo (PD) – Germano Rossi (TV) – Angelo Smaniotto (BL) – Silvano Taiana (BZ)
David Tessari (VE)

RAPPRESENTANTI NOMINATI DALLE UNIVERSITÀ

Andrea Giovanardi (TN) - Paolo Giudici (BZ) - Alessandro Lai (VR) - Moreno Mancin (VE)
Mario Nussi (UD) - Antonio Parbonetti (PD) - Angelo Venchiarutti (TS)

DIRETTORE

Giovanna Piccoli

STRUTTURA DEL CORSO

e metodologia didattica

La misurazione del valore d'azienda è uno strumento indispensabile nelle scelte strategiche aziendali, nelle operazioni di M&A e di finanza straordinaria, nella redazione del bilancio d'esercizio e di gruppo e nelle crisi di impresa.

Il Comitato Scientifico, nel quale partecipano le **Università e gli Ordini del territorio**, nonché **OIV**, l'Organismo Italiano di Valutazione e **ASSIREVI**, l'Associazione Italiana Revisori Contabili, propone una Faculty, composta da accademici e professionisti in grado di **coniugare il rigore scientifico con le competenze applicative** attese da un Commercialista impegnato in un percorso di alta formazione.

Per questa ragione, con un approccio innovativo e l'utilizzo di un materiale didattico realizzato con la supervisione scientifica dell'OIV relativamente ai temi legati ai principi di valutazione, il corso intende offrire ai partecipanti una visione completa e articolata delle metodologie e degli strumenti indispensabili all'attività dell'esperto valutatore.

Il corso inizia fornendo i **fondamentali in tema di valutazione** economica per acquisire le conoscenze di base dei processi valutativi e successivamente si focalizza su **valutazione di aziende, rami d'azienda, partecipazioni e beni intangibili**.

Nell'ottica della professione del Commercialista una particolare attenzione sarà dedicata alle **valutazioni legali e a fini del bilancio**, approfondendo il tema dell'**impairment test e la misurazione del valore nell'ottica tributaria** e al tema **delle valutazioni immobiliari e nei contenziosi**. Il corso, infine, tratta il tema nella prospettiva delle **crisi di impresa** analizzando le specificità, le soluzioni tecniche e gli strumenti operativi per la valutazione.

Rispetto ai tradizionali corsi di valutazione, il corso affronta la materia sulla base di un approccio "professionale", con una **forte componente applicativa** attraverso l'utilizzo di esemplificazioni, esercitazioni e casi concreti.

Inoltre il corso, per essere di concreto supporto ai professionisti in aula, prevede anche l'applicazione delle **metodologie valutative alle aziende medio-piccole** e i partecipanti saranno guidati nel reperimento di informazioni e input valutativi attraverso il ricorso a **strumenti di calcolo, banche dati e di analisi statistiche**.

In tutti i corsi SAF viene dato ampio spazio all'interazione in aula e sarà favorito il **networking professionale**.

FACULTY

COORDINAMENTO SCIENTIFICO

Giorgio Stefano Bertinetti

Professore ordinario di Finanza aziendale Università Ca' Foscari di Venezia

Mauro Bini

Presidente del Consiglio di Gestione Organismo Italiano di Valutazione (OIV) e Professore ordinario di Finanza aziendale Università L. Bocconi di Milano

Mario Boella

Presidente Associazione Italiana Revisori Contabili (ASSIREVI), Dottore commercialista e Revisore legale, Membro del Consiglio di Sorveglianza Organismo Italiano di Contabilità (OIC) e del Consiglio dei Garanti Organismo Italiano di Valutazione (OIV)

Fabio Buttignon

Dottore commercialista e Revisore legale, Professore ordinario di Finanza aziendale Università di Padova

Raffaele Marcello

Consigliere CNDCEC con delega Principi contabili, principi di revisione e sistema dei controlli, Membro del Consiglio dei Garanti Organismo Italiano di Valutazione (OIV)

Antonio Parbonetti

Professore ordinario di Economia aziendale Università di Padova, Comitato scientifico SAF Triveneta

DELEGATI COMITATO SCIENTIFICO SAF TRIVENETA

Nicola Agnoli

Dottore commercialista e Revisore legale, Dottore di ricerca in Economia dell'intermediazione finanziaria

Moreno Mancin

Ricercatore in Economia aziendale Università Ca' Foscari Venezia

Silvano Taiana

Dottore commercialista e Revisore legale

David Tessari

Dottore commercialista

Martino Zamboni

Dottore commercialista e Revisore legale, Consigliere di gestione dell'Organismo Italiano di Valutazione

COORDINAMENTO DIDATTICO

Leonardo Adessi

Docente a contratto dipartimento di Accounting Università L. Bocconi di Milano, Associate presso Apeiron Management SpA

Giovanna Piccoli

Direttore SAF Triveneta

FACULTY

DOCENTI

Leonardo Adessi

Docente a contratto dipartimento di Accounting Università L. Bocconi di Milano, Associate presso Apeiron Management SpA

Massimiliano Barbi

Professore associato di Finanza aziendale Università di Bologna

Giorgio Stefano Bertinetti

Professore ordinario di Finanza aziendale Università Ca' Foscari di Venezia

Mauro Bini

Presidente del Consiglio di Gestione Organismo Italiano di Valutazione (OIV) e Professore ordinario di Finanza aziendale Università L. Bocconi di Milano

Fabio Buttignon

Dottore commercialista e Revisore legale, Professore ordinario di Finanza aziendale Università di Padova

Niccolò Cavina

Dottore commercialista e Revisore legale, Director presso la Divisione Corporate Finance di PricewaterhouseCoopers Advisory, ASSIREVI

Silvano Corbella

Dottore commercialista e Revisore legale, Professore ordinario di Economia aziendale Università di Verona

Michele Fabrizi

Ricercatore in Economia Aziendale Università di Padova

Pier Paolo Ferrando

Partner, Head of M&A presso la Divisione Corporate Finance di PricewaterhouseCoopers Advisory, ASSIREVI

Alberto Ghezzi

Consulente in operazioni di finanza straordinaria e docente a contratto di Finanza Aziendale e Valutazione d'Azienda Università Bocconi di Milano

Ugo Lassini

Docente di ruolo Economia aziendale, contabilità e bilancio Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano

Maurizio Leonardo Lombardi

Dottore commercialista e Revisore legale, Professore a contratto di Finanza aziendale e di Riorganizzazioni finanziarie e distressed value investing Università L. Bocconi di Milano

Enrico Lucco Castello

Senior Manager area Transaction Advisory Services, divisione Valuation, Modelling and Economics presso EY, ASSIREVI

Giulia Milan

Dottore commercialista e Revisore legale, Docente a contratto di Pianificazione aziendale Università di Padova

Michele Montevidoni

Manager area Transaction Advisory Services, divisione Valuation, Modelling and Economics presso EY, ASSIREVI

Angelo Paletta

Dottore commercialista, Professore associato di Economia aziendale Università di Bologna

Antonio Parbonetti

Professore Ordinario di Economia aziendale Università di Padova

Renato Santini

Dottore commercialista e Revisore legale, professore a contratto di Finanza straordinaria Università di Bologna

Fabio Tonon

Dottore commercialista e Revisore legale, Consulente Finanziario, Associate Director divisione Corporate Finance presso KPMG Advisory

Marco Villani

Dottore commercialista e Revisore legale, partner Studio Prof. Luigi Guatri, Professore a contratto di Valutazione delle aziende Università L. Bocconi di Milano

PROGRAMMA



I PRINCIPI DI VALUTAZIONE DI BASE

PERCHÈ LA VALUTAZIONE È UNA MATERIA COMPLESSA

- Le principali linee guida del corso
- Complessità e approcci metodologici
- Casi di erronee applicazioni di formule valutative
- Il pacchetto di competenze da acquisire

LE CONFIGURAZIONE DI VALORE DEI PIV E LORO POSSIBILI ATTRIBUTI

- Valore di mercato
- Valore d'investimento
- Valore negoziale equitativo
- Valore convenzionale – inquadramento
- Valore di smobilizzo
- Valore intrinseco
- Valori soggettivi ed oggettivi
- Valore in atto e valore potenziale

MATEMATICA FINANZIARIA E STATISTICA APPLICATA ALLA VALUTAZIONE

- Il valore finanziario del tempo e il discounting dei flussi di cassa
- Analisi delle determinanti fondamentali del valore
- Analisi di regressione semplice e multivariata e relativa applicazione a:
 - il costo del capitale
 - i multipli di società quotate e transazioni comparabili
- Casi ed esemplificazioni

GLI APPROCCI DI MERCATO, REDDITO E COSTO

- Le metodiche di valutazione nella valutazione d'azienda
- Cost approach (metodica del costo)
- Income approach (metodica dei risultati attesi)
- Market approach (metodica di mercato)
- La scelta delle metodiche di valutazione

LE INFORMAZIONI DI NATURA PROSPETTICA

- La costruzione diretta dei flussi in assenza di piano e l'analisi dell'informazione storica
- Flussi di cassa e flussi di reddito
- La ragionevolezza delle informazioni prospettiche
- Casi ed esempi applicativi di calcolo dei flussi di cassa e dei relativi driver
- Introduzione all'uso di banche dati di tipo finanziario

METODI STIMA DEL COSTO DEL CAPITALE: CRITERI GENERALI

- I tassi di sconto nelle valutazioni e periodo di riferimento: inquadramento generale
- Metodi e modelli per l'attualizzazione aggiustata per il rischio: il RAD
- Metodi e modelli per l'attualizzazione dell'equivalente certo: il DCE
- Il CAPM
- Il WACC

METODI DI STIMA DEL COSTO DEL CAPITALE: FONTI E TEST DI RAGIONEVOLEZZA

- Le fonti per la stima del costo del capitale
- Il sanity check
- Casi ed esemplificazioni

VALUTAZIONI REDDITUALI E FINANZIARIE (INCOME APPROACH)

- Valutazioni reddituali equity side e asset side
- Il fattore di crescita g
- Il Discounted Cash Flow (DCF)
- Il valore terminale
- Il Dividend Discount Model (DDM)
- Casi ed esemplificazioni

VALUTAZIONI PATRIMONIALI (COST APPROACH) E MISTE PATRIMONIALI/REDDITUALI

Valutazioni patrimoniali

- Definizione e ambito di applicazione (PIV)
- Il processo logico di applicazione
- Documentazione di base e verifiche preliminari
- Valutazione di categorie di asset/liability
- La necessità di una verifica reddituale
- Trattamento degli oneri fiscali potenziali
- Vantaggi e svantaggi del metodo patrimoniale
- Casi ed esemplificazioni

Valutazioni che esplicitano la creazione del valore

- Definizione e ambito di applicazione (PIV)
- Residual Income Model
- Economic Value Added
- Casi ed esemplificazioni

VALUTAZIONI COMPARATIVE DI MERCATO (MARKET APPROACH)

- Definizione e ambito di applicazione (PIV)
- Il metodo dei multipli di borsa
- Il metodo della regressione o Value Map
- I multipli impliciti da analisi fondamentale
- I multipli da transazioni comparabili
- I multipli empirici
- Casi ed esemplificazioni

ANALISI DEL MODELLO DI BUSINESS

- Le modalità di analisi del modello di business
- L'analisi della dimensione dell'ambiente competitivo operativo e finanziario
- Identificazione dei driver di valore applicazione delle metodologie di analisi del modello di business in ambito valutativo
- Casi ed esemplificazioni

UN APPROCCIO SISTEMATICO ALLA VALUTAZIONE D'AZIENDA: CASI ED ESEMPLIFICAZIONI

- Identificazione delle configurazioni di valore, unità di valutazione e livelli di valore
- Analisi del modello di business
- Quantificazione dei driver di ricavi e costi
- Valutazione
- Discussione interattiva di casi aziendali con esercizi valutativi condotti dall'aula

DALLA VALUTAZIONE DI AZIENDA ALLA VALUTAZIONE DI SINGOLI TITOLI O PACCHETTI AZIONARI

- La raccolta delle informazioni utili alla valutazione delle interessenze partecipative
- I livelli di valore
- Il calcolo diretto ed indiretto del valore di una partecipazione
- Casi ed esemplificazioni

PREMI E SCONTI

- Le modalità con cui premi e sconti vengono calcolati
- Relazioni con configurazione di valore e livelli di valore
- Il corretto utilizzo di premi e sconti
- Il calcolo di premi e sconti impliciti per la verifica di ragionevolezza
- Casi ed esemplificazioni

BENI IMMATERIALI: IDENTIFICAZIONE

- La verifica delle caratteristiche specifiche del bene immateriale oggetto di valutazione
- L'analisi di diritti legali, protezioni e limitazioni del bene immateriale
- Apprezzamento dei benefici economici diretti ed indiretti
- Valutazione delle potenzialità di sfruttamento commerciale ancora inespresso
- Identificazione del miglior uso del bene intangibile

BENI IMMATERIALI: CRITERI DI VALUTAZIONE

- Criteri basati sul costo – Costo di riproduzione e costo di rimpiazzo
- Criteri basati sul reddito – Criteri fondati sulle stime indirette dei benefici economici futuri, Criterio dei flussi differenziali, Criterio del reddito attribuito, Criterio degli extra-redatti, il Tax Amortization Benefit (TAB)
- Criteri di mercato – Il criterio delle transazioni comparabili, il criterio delle royalty di mercato di beni comparabili
- Casi ed esemplificazioni

LE VALUTAZIONI A FINI DI GARANZIA CHE SI TRADUCONO IN FAIRNESS OPINION

- Parte teorica: caratteristiche comuni alle valutazioni legali (formalismo, adesione a principi di valutazione, competenze valutatore, fonti informative, uso di disclaimer)
- Il calcolo del costo del capitale nelle "valutazioni legali"
- Il calcolo dei premi e sconti nelle "valutazioni legali" – il premio di acquisizione, sconto per mancanza di liquidità
- Accenno ad altre categorie di premi e sconti
- Un caso particolare di "valutazione legale": le valutazioni finalizzate al supporto del progetto di fusione (ai sensi di art. 2501 c.c.)
- Caso pratico di valutazione finalizzata alla quantificazione del rapporto di concambio nel contesto di una fusione per incorporazione a seguito di LBO. Viene affrontato il tema della quantificazione del concambio nel caso pratico di un'operazione di LBO

LE OPERAZIONI DI FINANZA STRAORDINARIA E LE VALUTAZIONI A SUPPORTO

- Parte teorica: Le operazioni di finanza straordinaria
- L'obiettivo dell'advisor: l'execution del deal: strategie per mettere d'accordo le parti attraverso clausole di pagamento differenziato / anticipato (milestone earn-out e claw back)
- Casi pratici: M&A nel settore Wines & Spirits (valutazione sulla base di multipli), M&A nel settore Information Technology (valutazione sulla base di DCF e SOTP)

VALUTAZIONE E FINANZA STRAORDINARIA

LA MISURAZIONE DEL VALORE NELLE OPERAZIONI DI FUSIONE, SCISSIONE E LBO PER IL COMMERCIALISTA REVISORE

- La configurazione di valore
- L'unità di valutazione
- Le metodiche valutative da adottare
- Aspetti peculiari
- Casi ed esemplificazioni

IL VALORE NELLE OPERAZIONI DI CESSIONE, ACQUISIZIONE PER IL COMMERCIALISTA REVISORE

- Il valore nelle operazioni di M&A
- Le sinergie
- Le determinanti del prezzo
- Il mercato M&A: scenari e prospettive
- Due Diligence e analisi finanziaria in un processo di acquisizione

LA MISURAZIONE DEL VALORE NELLE OPERAZIONI DI CONFERIMENTO, TRASFORMAZIONE E AUMENTO DI CAPITALE PER IL COMMERCIALISTA REVISORE

- Caratteristiche delle operazioni
- L'unità di valutazione
- Configurazione di valore
- Metodologie valutative
- Aspetti peculiari/casi ed esemplificazioni

VALORE DI RECESSO E VALORE DEI DIRITTI D'OPZIONE PER IL COMMERCIALISTA REVISORE

- Istituto del recesso
- Unità di valutazione
- Configurazione di valore
- Metodologie valutative
- Aspetti peculiari/casi ed esemplificazioni

VALUTAZIONI IMMOBILIARI

- Caratteristiche economiche dei beni immobili
- Un modello di analisi per operazioni di sviluppo residenziale con finanziamento
- Tassi nel settore immobiliare: dal rischio operativo al rischio finanziario
- Tassi nel settore immobiliare: yield, cap & discount rate
- Le metodologie valutative: il criterio finanziario, il criterio reddituale, il criterio di mercato, il criterio del costo
- Investimenti immobiliari indiretti: Fondi, Società immobiliari quotate & REITs
- Fondi immobiliari italiani: il mercato, le modalità operative
- Valutazioni di società immobiliari

CASE STUDIES

- Analisi di una valutazione a fini di recesso
- Analisi di una valutazione nel contesto di un'operazione straordinaria

VALUTAZIONI A FINI DI BILANCIO

IMPAIRMENT TEST IAS 36

- Il trattamento degli intangibili nei principi contabili italiani vs principi contabili internazionali
- Casi ed esemplificazioni

IMPAIRMENT TEST OIC 9

- Introduzione teorica
- Casi ed esemplificazioni

VALUTAZIONI NEI CONTENZIOSI

IL RUOLO DEL CTU

- Il mandato valutativo d'ufficio
- Le caratteristiche della valutazione e le conseguenze su flussi e tassi da utilizzare
- Casi ed esemplificazioni

IL RUOLO DEL CTP

- Il mandato valutativo di parte
- Le caratteristiche della valutazione e le conseguenze su flussi e tassi da utilizzare
- Casi ed esemplificazioni

VALORE E CRISI D'IMPRESA

LA VALUTAZIONE DEL CAPITALE NELL'IMPRESA IN CRISI: SPECIFICITA' E SOLUZIONI OPERATIVE

- Valutazione degli elementi patrimoniali: asset tangibili e intangibili, rami d'azienda, capitale d'impresa, azioni (categorie)
- Configurazioni di valore: valore intrinseco, valore d'investimento, valore di mercato, valore di smobilizzo (specificità nella valutazione delle imprese in crisi)
- Valore delle attività e delle passività in base ai risultati consuntivi e attesi (di piano)
- Valore delle attività e delle passività in base ai prezzi e ai segnali (multipli) di mercato
- Sintesi e aspetti negoziali del valore nel processo di governo delle crisi
- Le valutazioni a supporto delle procedure concorsuali, dei piani di risanamento e degli accordi di ristrutturazione del debito

IL DISCUSSION PAPER OIV SULLA VALUTAZIONE DELLE IMPRESE IN CRISI

- Le soluzioni fornite da OIV sulla valutazione delle imprese in crisi
- Impostazione metodologica
- Casi ed esemplificazioni

CONCLUSIONI: IL LEGAME TRA CONTABILITA' E FINANZA: IL "RESIDUAL INCOME MODEL"

Il programma sarà aggiornato con tutte le novità normative che nel frattempo dovessero entrare in vigore. Vista la durata e la distribuzione delle lezioni, il calendario, il programma e i docenti coinvolti potranno subire variazioni che saranno comunicate ai partecipanti.

DESTINATARI

Il corso è riservato agli iscritti agli Ordini dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili.

Ai corsi possono partecipare tutti i Dottori commercialisti ed Esperti contabili iscritti ad un qualsiasi ordine, anche al di fuori della macro area di riferimento.

NUMERO CHIUSO

È previsto un numero massimo di 60 partecipanti. Le iscrizioni saranno accettate in ordine cronologico di arrivo; l'iscrizione si considera perfezionata con il versamento della quota di iscrizione.

MATERIALE DIDATTICO

I partecipanti riceveranno, in formato elettronico, i materiali predisposti dai docenti per le lezioni; la Faculty del corso segnalerà una serie di testi consigliati per gli approfondimenti individuali delle materie trattate.

DURATA E ORARIO DELLE LEZIONI

Il corso ha una durata di 200 ore complessive con lezioni distribuite una/due volte al mese dal 21 febbraio 2020 al 11 giugno 2021.

Orario delle lezioni: dalle ore 9:00 alle 13:00 e dalle 14:00 alle 18:00

SEDE

Le lezioni si svolgeranno presso:
Hotel Best Western Bologna,
Via Piave n. 214, Mestre (VE).

La sede è facilmente raggiungibile sia in treno (a soli 50 mt dalla stazione di Venezia Mestre) che in auto.

CALENDARIO

FEBBRAIO 2020

VENERDÌ 21

MARZO 2020

VENERDÌ 6
VENERDÌ 20

APRILE 2020

VENERDÌ 3

MAGGIO 2020

VENERDÌ 8

GIUGNO 2020

GIOVEDÌ 18

LUGLIO 2020

VENERDÌ 3
LUNEDÌ 13

SETTEMBRE 2020

VENERDÌ 11
VENERDÌ 25

OTTOBRE 2020

VENERDÌ 9
VENERDÌ 23

NOVEMBRE 2020

VENERDÌ 6
VENERDÌ 20

DICEMBRE 2020

VENERDÌ 4
VENERDÌ 18

GENNAIO 2021

VENERDÌ 15
VENERDÌ 29

FEBBRAIO 2021

VENERDÌ 12
VENERDÌ 26

MARZO 2021

VENERDÌ 12
VENERDÌ 26

APRILE 2021

VENERDÌ 16

MAGGIO 2021

VENERDÌ 14

GIUGNO 2021

VENERDÌ 11

Il calendario del corso potrebbe subire modifiche che verranno comunicate appena note ai partecipanti.

ATTESTATO DI PARTECIPAZIONE

Gli iscritti che completeranno il corso, frequentando almeno l'80% delle ore di lezione, riceveranno un attestato di partecipazione dal CNDCEC.

La SAF Triveneta attiverà sul proprio sito una sezione in cui verranno pubblicati i nomi dei partecipanti che hanno ottenuto l'attestato finale.

Al termine del corso verrà somministrato un test di valutazione delle competenze acquisite.

CREDITI FORMATIVI

CREDITI FPC

Nel caso in cui la partecipazione al Corso SAF non sia inferiore all'80% delle ore:

- i crediti formativi professionali acquisiti possono essere riportati nel computo di quelli necessari per assolvere l'obbligo formativo triennale, senza la necessità di dover conseguire i 20 crediti formativi minimi annuali (Art. 5, comma 5 Reg. FPC in vigore).

- **i crediti formativi acquisiti possono essere utilizzati per l'assolvimento di due trienni consecutivi.** Nel caso in cui nel primo triennio la partecipazione ai corsi di alta formazione realizzati dalle SAF consenta di acquisire un numero di crediti formativi maggiore di quelli necessari all'assolvimento del relativo obbligo formativo, i crediti eccedenti potranno essere utilizzati per l'assolvimento dell'obbligo formativo del triennio successivo (Art. 5, comma 6 Reg. FPC in vigore).

Le disposizioni di cui sopra non trovano applicazione nell'ipotesi di mancato superamento dell'80% delle ore di frequenza. (Art. 5, comma 7 Reg. FPC in vigore). In tal caso i crediti saranno considerati nell'effettivo periodo di maturazione, come per qualsiasi iniziativa formativa accreditata.

CREDITI FORMAZIONE OBBLIGATORIA PER REVISORI LEGALI

È in corso di verifica la possibilità di maturare crediti validi per la Revisione legale. In fase di avvio del corso i partecipanti verranno informati dell'esito della procedura.

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

La quota di iscrizione è pari a **€ 2.100,00**;

È prevista una quota agevolata per gli iscritti all'Associazione dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili delle Tre Venezie pari a **€ 1.950,00**.

La fatturazione avverrà in esenzione ex art. 10 n. 20, DPR 633/72.

ISCRIZIONE E PAGAMENTI

1) ISCRIZIONE

L'iscrizione deve essere effettuata sul portale FPC 2.0 al seguente indirizzo:

www.formazionecommercialisti.org a partire dalle ore 9:00 del giorno di apertura delle iscrizioni.

Le iscrizioni saranno registrate in ordine cronologico di arrivo fino a un massimo di n. 60.

LISTA DI ATTESA

Qualora i posti risultino esauriti, è consigliato inserire l'iscrizione in "lista d'attesa". Infatti, nell'eventualità di rinunce o di taluna iscrizione non convalidata dalla corresponsione della quota, il sistema avvisa ed invita automaticamente a confermare l'iscrizione, se ancora d'interesse, con il pagamento.

SAF Triveneta, in base alla lista di attesa sui corsi, valuterà l'organizzazione di nuove edizioni dei corsi stessi, tenendo conto dell'area geografica di provenienza delle iscrizioni e, per le edizioni in partenza nello stesso trimestre, darà una priorità di iscrizione a coloro che sono in lista di attesa.

2) PAGAMENTO

Una volta effettuata l'iscrizione sul portale formazione FPC 2.0 è necessario, entro 24 ore, effettuare il pagamento della quota di iscrizione tramite bonifico bancario.

La quota può essere versata in un'unica soluzione all'atto dell'iscrizione o in due rate:

- la prima pari a € 1.000,00 all'atto dell'iscrizione
- la seconda per l'importo residuo entro il 30 aprile 2020

Nel caso in cui non venisse confermata la partecipazione, tramite il versamento della quota di iscrizione entro 24 ore dall'inserimento dei dati nel portale FPC 2.0, la prenotazione verrà cancellata e verrà aperta la partecipazione a coloro che sono in lista di attesa.

Il pagamento deve essere effettuato tramite bonifico bancario, indicando COGNOME NOME del partecipante e sigla del Corso (VAL0520) da effettuarsi a favore di:

Scuola di Alta Formazione dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili delle Tre Venezie
Coordinate bancarie:

IT 08F0 2008 1210 0000 1040 60812 - Unicredit Banca - filiale di Padova - viale Trieste 51

3) CONFERMA DELL'ISCRIZIONE

Una volta effettuato il bonifico, la segreteria della SAF Triveneta, entro 10 giorni lavorativi, invierà conferma dell'avvenuta iscrizione.

CONTATTI

Per altre informazioni contattare la segreteria, via e-mail, anche se si desidera essere richiamati:
segreteria@saftriveneta.org

Seguici anche su:  

SAF SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE DELLE TRE VENEZIE

Via Gaspare Gozzi 2/G - 35131 Padova (PD)

CONDIZIONI CONTRATTUALI ISCRIZIONE CORSI SAF TRIVENETA

DEFINIZIONI

Iscrivendosi a un corso SAF Triveneta tramite il portale FPC2.0 si accettano implicitamente le seguenti condizioni contrattuali.

- Contratto: le presenti Condizioni Generali di Contratto e i documenti richiamati, che costituiscono complessivamente la disciplina dei rapporti tra le Parti;
- Saf Triveneta: Scuola di Alta Formazione dei dottori commercialisti e degli esperti contabili del Triveneto, con sede in Via Gozzi n. 2/G in Padova, cod. fisc./P.Iva: 04935020281;
- Cliente: il soggetto che richiede la fornitura di uno o più Servizi, identificato in base a quanto riportato nel relativo Ordine, cartaceo o telematico;
- Parti: SAF Triveneta e il Cliente;
- Servizi: i servizi forniti da SAF Triveneta in favore del Cliente, in particolare il Servizio di Formazione;
- Ordine: proposta di acquisto dei Servizi, formulata con l'utilizzo di procedura telematica tramite il portale FPC2.0 (www.formazionecommercialisti.org).

Servizio di Formazione

1. Oggetto

Oggetto del Contratto è la fornitura, dietro pagamento del corrispettivo di cui all'art. 2, in favore del Cliente e da parte di SAF Triveneta, del Servizio di Formazione, come meglio descritto nel relativo modulo telematico di adesione e ai termini e condizioni particolari ivi indicati.

2. Corrispettivo

A titolo di corrispettivo del Servizio di Formazione, il Cliente versa a SAF Triveneta l'importo indicato nel relativo modulo di adesione, alle condizioni e termini ivi specificati.

3. Durata

La durata dell'erogazione del Servizio di Formazione in Aula da parte di SAF Triveneta a favore del Cliente è indicata nel relativo Programma.

4. Variazioni

SAF Triveneta si riserva il diritto, in ragione di sopravvenute esigenze organizzative, di apportare agli eventi formativi oggetto del Servizio di Formazione variazioni di date, sedi ed orari da comunicarsi al Cliente per iscritto, anche a mezzo email, o telefonicamente, nonché di programmi e docenti.

Per cause di forza maggiore, indipendenti dalla volontà di SAF Triveneta e non controllabili in alcun modo da SAF Triveneta (a titolo puramente esemplificativo, sopravvenuta indisponibilità del docente per malattia, impossibilità di raggiungimento della sede del corso, lutti, indisponibilità improvvisa delle aule, particolari avverse condizioni meteorologiche, scioperi), che rendessero impossibile il regolare svolgimento dell'evento formativo, SAF Triveneta si riserva di modificare il calendario e i docenti indicati nel programma anche senza alcun preavviso. Resta inteso che in caso di rinvio operato per causa di forza maggiore, SAF Triveneta non è tenuta al rimborso delle quote versate con esclusione del diritto del Cliente a qualsivoglia risarcimento o indennità, a qualsiasi titolo richiesta.

5. Annullamento dell'evento formativo e limitazione di responsabilità

SAF Triveneta ha la facoltà di annullare, sino a sette giorni prima, l'evento formativo oggetto del Servizio di Formazione qualora non sia raggiunto il numero minimo degli iscritti o comunque un numero tale da consentire il buon esito dell'evento stesso. L'annullamento è comunicato al Cliente per iscritto o telefonicamente. Resta inteso che in caso di annullamento o di cancellazione, per qualsiasi causa, dell'evento formativo, la responsabilità di SAF Triveneta sarà limitata alla restituzione al Cliente della quota di iscrizione già versata, con esclusione del diritto del Cliente a qualsivoglia risarcimento o indennità, a qualsiasi titolo; l'eventuale rimborso della quota di iscrizione avverrà entro il termine massimo di 30 giorni lavorativi dalla data dell'evento annullato.

6. Recesso del Cliente

Il Cliente ha diritto di recedere dal Contratto sino a 10 giorni lavorativi prima dell'inizio dell'evento formativo oggetto del Servizio di Formazione, con comunicazione scritta ai numeri/indirizzi di posta elettronica indicati nell'Ordine. In tal caso al Cliente verranno addebitati € 150,00 come spese di iscrizione, la restante quota versata verrà restituita al Cliente entro 30 giorni dalla data della disdetta. Le disdette pervenute oltre il termine suddetto non daranno diritto alla restituzione della quota versata e il Cliente si ritiene impegnato al versamento delle eventuali rate residue qualunque sia il motivo del recesso.

7. Crediti formativi

Gli eventi formativi acquistati con il Servizio di Formazione consentono l'acquisizione di crediti formativi da parte del Cliente in conformità a quanto disposto dal CNDCEC.

8. Conclusione del Contratto

Il contratto si considera concluso con il versamento della quota di iscrizione (o dell'acconto) entro 24 ore dall'invio dell'iscrizione tramite procedura telematica. Nel caso in cui non venisse effettuato il pagamento entro i termini previsti, la richiesta di iscrizione decadrà automaticamente.

9. Diritti di proprietà intellettuale

I diritti di proprietà intellettuale relativi al materiale, informatico e non, e ai programmi che SAF Triveneta pone a disposizione del Cliente in occasione dell'erogazione dei Servizi, comprensivi di eventuali supporti e documentazione, sono tutelati dalle norme sul diritto d'autore e restano nella piena ed esclusiva proprietà di SAF Triveneta e/o dei legittimi titolari. Il Cliente s'impegna a non pubblicare, divulgare, modificare e comunque a non compiere alcun atto che possa arrecare pregiudizio, direttamente o indirettamente, al titolare dei relativi diritti di proprietà intellettuale.

10. Comunicazioni

Tutte le comunicazioni inerenti al Contratto dovranno essere effettuate, verso il Cliente, ai numeri/indirizzi indicati nell'Ordine, e verso SAF Triveneta al seguente indirizzo email: segreteria@saftriveneta.org.

11. Divieto di cessione

Fatta eccezione per quanto diversamente previsto nel Contratto, è fatto divieto alle Parti di cedere in tutto o in parte il Contratto o i diritti e obblighi nello stesso previsti e di permettere a terzi di usufruire dei Servizi comunicando o mettendo a disposizione degli stessi i relativi dati di accesso, salvo il previo consenso scritto di SAF Triveneta. Il Cliente non ha la facoltà di farsi sostituire come partecipante all'evento formativo da un'altra persona.

12. Modifiche

Fatta eccezione per quanto diversamente previsto nel Contratto, le modifiche oggettive e/o soggettive del Contratto, così come le sue eventuali integrazioni, dovranno essere espressamente convenute per iscritto dalle Parti.

13. Effetto novativo

È escluso qualsiasi rilievo di eventuali precedenti accordi individuali tra le Parti che s'intendono totalmente assorbiti ed esaustivamente superati dal Contratto.

14. Tolleranza

L'eventuale omissione di far valere uno o più dei diritti previsti nel Contratto non potrà comunque essere intesa come definitiva rinuncia a tali diritti e non impedirà, quindi, di esigerne in qualsiasi altro momento il puntuale e rigoroso adempimento.

15. Invalidità e inefficacia parziale

L'eventuale invalidità o comunque inefficacia di una qualsiasi delle pattuizioni del Contratto lascerà intatte le altre pattuizioni giuridicamente e funzionalmente indipendenti, salvo comunque quanto previsto dell'art. 1419, I comma, cod. civ..

16. Limitazione di responsabilità

Resta inteso che SAF Triveneta non risponde dei danni di qualunque natura causati direttamente o indirettamente dal contenuto didattico dei Servizi (ivi compreso il materiale fornito) e dall'utilizzo che il Cliente riterrà di farne.

17. Conseguenze del mancato pagamento del corrispettivo

Resta inteso che in caso di mancato pagamento del corrispettivo da parte del Cliente, SAF Triveneta, oltre alla facoltà di inibire al Cliente la fruizione del Servizio, adirà alle vie legali per la corresponsione di quanto dovuto.

18. Legge applicabile

Il Contratto è regolato dalla legge italiana.

19. Foro esclusivo.

Tutte le controversie derivanti dal Contratto o in relazione allo stesso saranno devolute alla competenza esclusiva del Foro di Padova.

20. Tutela Privacy

In caso di ordini inviati dal Cliente, il Cliente dichiara di avere letto e di accettare l'informativa e la policy sulla privacy presente sul sito www.saftriveneta.org.

Ai sensi e per gli effetti degli articoli 1341 e 1342 c.c., le Parti dichiarano di aver letto ed esaminato i seguenti punti del Contratto e di approvarli specificamente:

- 4. Variazioni;
- 5. Annullamento dell'evento formativo e limitazione di responsabilità;
- 6. Recesso del Cliente;
- 11. Divieto di cessione;
- 16. Limitazione di responsabilità;
- 17. Conseguenze del mancato pagamento del corrispettivo;
- 19. Foro esclusivo.



www.saftriveneta.org