

Seminario Specialistico

IO: lo strumento più efficace per acquisire clienti

PERCHÈ PARTECIPARE

Oggi il mercato è sempre più competitivo e per fare la differenza è fondamentale andare oltre le competenze tecniche e professionali.

Anche il modo di fare formazione necessita di un cambiamento: non più una classica lezione d'aula, ma occasioni di scambio in cui diventare protagonisti vivendo una vera esperienza che pone il Professionista al centro delle tematiche del corso.

Attraverso un percorso esperienziale e interattivo, caratterizzato da esercitazioni pratiche e divertenti, avrai l'opportunità di conoscere meglio te stesso e imparerai a comunicare con successo, valorizzando la tua professionalità e facendo emergere le tue potenzialità.

Il percorso esperienziale è aperto a Professionisti DCEC e CDL, aziende e imprenditori.

SEDE E ORARI

BEST WESTERN PLUS QUID HOTEL VENICE AIRPORT
VIA TERRAGLIO - MESTRE
30100 VENEZIA
Tel: 0412395611

Registrazione Partecipanti: 14:00 - 14:30

ORARI D'AULA:

Pomeriggio 14:30 - 18:30

IL PROGRAMMA DELLE 3 GIORNATE

POMERIGGIO

TITOLO: Conosci te stesso

RELATORE: MARIO GELSOMINO

PROGRAMMA:

- | Il metodo esperienziale
- | Conoscere se stessi per relazionarsi con gli altri
- | Differenza tra tratto e stato
- | Il corretto ciclo di crescita
- | L'utilizzo dell'intelligenza emotiva
- | Business Game

STEP 1

04/10/2017

POMERIGGIO

TITOLO: Riconosci gli altri

STEP 2

18/10/2017

RELATORE: MARIO GELSOMINO

PROGRAMMA:

- | Imparare ad avere consapevolezza di sé
- | Come passare dalla consapevolezza all'azione
- | Come riconoscere gli altri
- | Le aree comportamentali di appartenenza
- | Business Game

STEP 3

08/11/2017

POMERIGGIO

TITOLO: **Comunica con efficacia**

RELATORE: MARIO GELSOMINO

PROGRAMMA:

- | Competenze, comportamenti, emozioni: come dare valore alla relazione
- | Comunicare: saper scambiare utilità
- | Costruzione, negoziazione e coinvolgimento negli accordi
- | La comunicazione di successo
- | Business Game

MATERIALE DIDATTICO

Il materiale didattico verrà reso disponibile nell'area personale sul sito www.unoformat.it all'interno del Piano Studi di ciascun partecipante.

PREZZO PER I PARTECIPANTI

Prezzo a persona

PREZZO A PERSONA PER SINGOLA GIORNATA

Listino prezzi

***250,00 €**

***120,00 €**

*Prezzi a persona - IVA esclusa

MODALITÀ DI PAGAMENTO

La prenotazione al percorso formativo prevede le seguenti modalità di pagamento:

- | Bonifico bancario
- | Carta di credito

VALIDITÀ FORMATIVA

Valido ai fini della Formazione Professionale Continua Obbligatoria per:

- | Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili per nr. 12,00 Crediti
- | Consulenti del Lavoro per nr. 12,00 Crediti

NOTE

Il seminario esperienziale è strutturato in tre moduli da 4 ore ciascuno. La quota di partecipazione per l'intero percorso è di euro 250 euro + iva.

INFORMAZIONI

Unoformat - Uff. 0434 506.511 – E-mail: info@unoformat.it